

Die Firma **Ulikett**, im Süden Wiens, zählt zu den größten Playern im Bereich der Verpackungsindustrie und begeistert mit seinem vielfältigen Produktportfolio nationale sowie internationale Kunden gleichermaßen. Bestens ausgebildete Mitarbeiter/innen mit exzellentem Experte-Know-how sowie eine nachhaltige Unternehmensstrategie haben den Erfolgsweg geebnet. Wir suchen eine zuverlässige und engagierte Persönlichkeit für folgende spannende Karriere-Chance:



## Key Account Manager Vertriebsaußendienst (m/w/d) Bereich Süddeutschland

### Ihr interessantes Aufgabengebiet:

- Akquisition von Neukunden sowie (anschließende) Betreuung des Kundenstamms auf Basis eines professionellen Beziehungsmanagements inkl. regelmäßiger Besuche und Firmenführungen
- Durchführung von Preisverhandlungen mit den Kunden sowie inhaltliche Abklärung der Aufträge (z.B. Farbabstimmungen, Inhalt, etc.)
- Laufende Marktbeobachtung und -analyse inkl. Ableitung von Handlungsvorschlägen
- Teilnahme an Ausstellungen, Messen und (Fach-)Seminaren
- Abklärung von Kundenreklamationen sowie laufende Abstimmung mit den jeweiligen Fachbereichen
- Vollständige Einholung und Übermittlung aller Informationen bei Anfragen und Aufträgen zur internen Weitergabe an die Kalkulation und den Vertriebsinnendienst
- Unterstützung im Bereich Market-Intelligence in Form von Besuchsberichten oder CRM-Einträgen

### Ihr überzeugendes Profil:

- Einschlägige Berufserfahrung im Außendienst ist Voraussetzung – idealerweise im Bereich Druck und Verpackung
- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung in der Druck- und Medienbranche von Vorteil
- kaufmännisches Geschick und Verhandlungsstärke
- exzellente Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Routine im Umgang mit gängigen EDV-Systemen (auf ECDL-Niveau, gute Excelkenntnisse)
- Kompetentes, offenes und gewinnendes Wesen
- Führerschein B sowie entsprechende Reisebereitschaft innerhalb des Zielgebiets
- Zuverlässigkeit, Kommunikationsstärke, Engagement und Teamorientierung runden Ihr Profil ab

### Unser wertschätzendes Angebot an Sie:

- Sehr gute Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Abwechslungsreiches und vielfältiges Tätigkeitsfeld in einem expandierenden Unternehmen
- Home Office nach individueller Einarbeitungsphase
- Marktkonformes Bruttojahresgehalt sowie Dienstwagen mit privater Nutzungsmöglichkeit

### Begeistern Sie uns!

Wir freuen uns bereits auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter dem Kennwort Verkaufsaußendienst, [bewerber@ulikett.at](mailto:bewerber@ulikett.at) oder Ulikett GmbH., z.H. Daniela Feigl, Wiegelestraße 26, 1230 Wien.